

# NEWSLETTER

**DECEMBRIE 2023**

## PRIVIRE DE ANSAMBLU ASUPRA EAU



ecosistemelor și la conservarea planetei pentru generațiile viitoare.

EAU susțin comerțul liber și au relații comerciale stabile cu țări din întreaga lume. Datorită economiei sale deschise, mediului de afaceri atractiv și creșterii economice continue, Emiratele Arabe Unite sunt un centru cheie de comerț internațional între Est și Vest.

Ca parte a inițiativelor sale de a crea o economie deschisă și diversă, guvernul Emiratelor Arabe Unite ofera oportunitati tinerilor să găsească soluții inovatoare la

Emiratele Arabe Unite au o viziune orientată spre viitor, bazată pe incluziune, egalitate de gen, diversitate, progres educațional și promovarea artei și culturii. Schimburile culturale, academice și medicale dintre Emiratele Arabe Unite și alte țări stimulează inovația și inspiră creativitatea, conectează oamenii. Proiectele de administrare a mediului ajută la refacerea

provocările stringente din afaceri, guvern, știință și nu numai. Acest accent pe inovare, precum și politicile favorabile afacerilor din Emiratele Arabe Unite, contribuie la ecosistemul tehnologic înfloritor al Emiratelor Arabe Unite și la cultura dinamică a startup-urilor, care creează, de asemenea, un mediu de afaceri interesant pentru potențialii investitori.

Guvernele emiratelor investesc masiv în diversificare și creșterea economică. Cu

rezerve de petrol și fonduri suverane evaluate la aproximativ 1,3 trilioane de dolari, Emiratele Arabe Unite au resurse, fără obligațiile structurale pe care unii dintre vecinii săi trebuie să le suporte, pentru a face față volatilității pieței petrolului și a altor provocări. EAU își propune să se extindă ca să devină un centru regional de comerț, logistică, turism și digitalizare. Emiratele Arabe Unite au un viitor strălucit și prezintă multe oportunități pentru companiile străine pe termen lung, dar provocările structurale și de reglementare ale pieței Emiratelor Arabe Unite necesită pregătire și previziune. Due diligence este foarte recomandată, așa cum este atunci când faceți afaceri pe orice piață internațională și este important să fiți atenți la escrocherii și fraude.

### **1. Tehnologie curată și tehnologii ecologice:**

Proiecte Waste to Energy  
Tratarea apei și a apelor uzate  
Gestionarea și reciclarea deșeurilor  
Atenuarea poluării aerului

### **2. Sectorul construcțiilor din Emiratele Arabe Unite**

este preconizat să înregistreze o redresare solidă în următorii cinci ani, valoarea industriei construcțiilor crescând între 3,7-4,7%, potrivit experților. Creșterea va fi condusă de agenda de dezvoltare a țării, concentrată pe creșterea infrastructurii industriale, de transport și energetică. Ca parte a inițiativei Projects of the 50, guvernul Emiratelor Arabe Unite a anunțat planuri de a implementa o serie de proiecte menite să accelereze dezvoltarea economică a EAU pentru a transforma țara într-un hub

### **3. Proiecte IT pentru:**

Cloud Computing  
Securitate cibernetică  
Internetul Lucrurilor  
Inteligență artificială  
Orașe inteligente

Pentru a rezuma, EAU oferă o piață atractivă pe termen lung, prezentând în același timp provocări pe termen scurt asociate în principal cu consecințele pandemiei. Dintre toate piețele potențiale din regiunea Orientului Mijlociu, Emiratele Arabe Unite trebuie avute în vedere datorită perspectivelor sale de dezvoltare viitoare, viziunii ambițioasea guvernantilor și a bilanțului financiar sănătos, datorită bogăției sale suverane semnificative. Emiratele Arabe Unite au făcut progrese semnificative în dezvoltarea infrastructurii sale urbane, deoarece încearcă plecând de la o economie axată pe hidrocarburi să se diversifice astfel încât să devină o economie bazată pe multe domenii. Există multe oportunități în următoarele segmente:

cuprinzător pentru toate sectoarele. Există interes pentru:  
Proiecte de utilități și energie  
Proiecte de transport și infrastructură rutieră  
Sectorul Imobiliar  
Proiectele guvernamentale vaste vor necesita expertiza și serviciile firmelor străine – prezentând o mare oportunitate pentru companiile străine care au un avantaj comparativ cu tehnologiile avansate și inovațiile.

#### 4. Sănătate

Guvernul Emiratelor Arabe Unite vrea să crească numărul de turiști medicali care vin în Emiratele Arabe Unite. De asemenea, perturbarea călătoriilor din cauza pandemiei a diminuat considerabil îngrijirea internațională a pacienților și a întărit convingerea Emiratelor Arabe Unite de a-și dezvolta capacitatea locală de asistență medicală. Aproape 70% din cele peste 4.000 de facilități au acreditare internațională,

inclusiv spitale, servicii de ambulatoriu, clinici, policlinici și centre de îngrijire primară. Este de așteptat ca aceasta să continue să crească în anii următori. Există interes pentru proiecte pentru:  
Produse farmaceutice  
Echipament medical  
Tehnologia informației în domeniul sănătății  
Educație și cercetare

## EXTRAS DIN GHIDUL DE AFACERI EAU

### Strategia de intrare pe piața

Emiratele Arabe Unite au o economie de piață deschisă și există mai multe opțiuni de intrare pe piață disponibile pentru exportatori. Iată câteva puncte importante de intrare pe piață. Capitolele Vânzarea produselor și serviciilor conțin informații suplimentare despre strategia de intrare pe piață.



### Evenimente comerciale

EAU este un centru comercial regional și găzduiește expoziții și conferințe comerciale de clasă mondială în care companiile străine pot întâlni cumpărători din Emiratele Arabe Unite, Orientul Mijlociu, Africa, Asia de Sud și din întreaga lume.

### Distribuitori și agenți

Lucrul cu un distribuitor sau agent este o opțiune pentru intrarea pe piața din Emiratele Arabe Unite. Găsirea agentului sau distribuitorului local potrivit poate fi un prim pas esențial pentru succes. Due diligence este crucială.

### Zonele de Comerț Liber (ZF)

Zonele libere permit proprietate 100% străină, înregistrare rapidă și suport logistic avansat. Ele sunt adesea organizate pe linii sectoriale.

### Poziționare competitivă

Fiind un centru comercial regional care susține o activitate comercială internațională semnificativă, Emiratele Arabe Unite sunt o piață în care companiile străine se pot aștepta să se confrunte cu o concurență multinațională puternică. Companiile străine de succes se bazează adesea pe avantaje tehnologice și calitative, servicii pentru clienți și servicii post-vânzare pentru a concura cu companiile străine care pot avea prețuri mai mici.

### Abordare regională

Multe companii străine care doresc să facă afaceri în Orientul Mijlociu găsesc adesea avantaje într-o abordare regională. Regiunea Golfului este, de asemenea, una dintre cele mai mari și cu cea mai rapidă creștere piețe de export pentru bunuri și servicii străine.

Membrii Consiliului de Cooperare al Golfului (CCG - Emiratele Arabe Unite, Kuwait, Qatar, Oman, Arabia Saudită și Bahrain) au luat măsuri pentru a armoniza standardele și reglementările.

## Emirates NBD și Erguvan lansează cu succes o soluție pilot de management al carbonului pentru IMM-urile regionale



DenizBank, o subsidiară deținută în totalitate a Emirates NBD Group. Azalt a apărut ca un instrument vital pentru EKOS Electric, ajutând la identificarea punctelor fierbinți de emisii de gaze cu efect de seră (GES) și implementând campanii de reducere a emisiilor.

Proiectul pilot de succes evidențiază potențialul semnificativ al produsului SaaS de la Erguvan, Azalt, în sprijinirea întreprinderilor și a partenerilor lor financiari în înțelegerea și atenuarea emisiilor. Emirates NBD și Erguvan anunță planuri de extindere a programului la IMM-urile din Emiratele Arabe Unite pentru a măsura, reduce și compensa emisiile lor de GES.

Emirates NBD, un grup bancar lider în regiunea MENAT (Orientul Mijlociu, Africa de Nord și Turcia), a anunțat că Erguvan, o asocierie în domeniul climei și tehnologiei financiare în care a investit recent, a lansat cu succes un program pilot pentru a implementa soluția sa de management al carbonului, „Azalt” printre IMM-urile regionale.

Proiectul proof-of-concept a fost realizat împreună cu EKOS Electric, un IMM client al IMM-urile contribuie în mod semnificativ la emisiile de GES, cu toate acestea, nu sunt conștiente de amprenta lor de carbon din cauza gradului scăzut de conștientizare, a capacității organizaționale reduse pentru durabilitate și a lipsei de instrumente digitale eficiente din punct de vedere al costurilor pentru acțiunea climatică, cu implementare și utilizare ușoară. În acest context, Erguvan își propune să echipeze IMM-urile cu un instrument digital ușor de utilizat pentru a-și iniția procesul în contabilizarea și raportarea emisiilor, conducând în cele din urmă la reducerea emisiilor. Startup-ul FinTech pentru climă își propune, de asemenea, să stabilească legături între eforturile de decarbonizare ale IMM-urilor și instrumentele de finanțare durabilă pentru a accelera progresul.

Urmând să fie lansat oficial la începutul anului 2024, produsul SaaS de management al carbonului de la Erguvan Azalt este conceput pentru a eficientiza eforturile de colectare și gestionare a datelor, pentru a spori fiabilitatea datelor și pentru a măsura, reduce și compensa cu precizie amprenta de

carbon a unei companii. Azalt oferă, de asemenea, o infrastructură eficientă și măsurabilă în contabilitate a carbonului pentru instituțiile financiare, realizând o bază solidă pentru produsele durabile pe care le oferă.

## **CONTACT APEB**

**e-mail:** [office@apeb.club](mailto:office@apeb.club)

**web site:** [apeb.club](http://apeb.club)